

## 創業・新事業展開の事例紹介 ～創業支援ルーム入居者のご紹介(その55)～

ウエスタ川越創業支援ルームは、様々な業種・業態の方々にご入居いただいております。創業準備中の方、個人事業から法人を設立される方、創業5年以内のスタートアップ段階の方、新分野への事業展開を目指されている方が入居されています。そこで、このコーナーでは入居者の紹介をさせていただいております。これから創業を希望される方は、創業の事例として参考にしていただければ幸いです。また、この記事をお読みになり、ビジネスパートナーとしての関係を構築されたい方は、創業支援ルーム事務局かご本人宛に直接ご連絡ください。

515号室 ウィ・コネクト合同会社  
代表 斉藤 美佐子 様

### ～経営革新計画承認のご報告～



経営革新計画承認書授与式にて

#### <経営革新計画について>

##### 【これまでの事業内容について】

弊社は主に次のサービスを提供しています。

**1つ目**の「情シス代行・DX推進支援サービス」は、「IT活用力」が事業継続を左右する時代にIT人材が不足する中小事業者に対し、デジタル化・DXを進める方法をご提供しています。

**2つ目**は「IT材採用・育成支援サービス」です。

IT人材の不足や採用にお悩みの事業者へのソリューションサービスとなります。

##### 【今回承認された「経営革新計画」について】

弊社がこれまで取組んで参りました2事業に加えまして今回新たに加えた事業を基に経営革新計画に取組む所存です。内容は次の通りです。

テーマは「**攻めと守りのDX商品開発によるDXコンサル事業の確立**」です。

「**攻めのDX**」とは、DX戦略立案とDX認定の取得サポートです。

経営戦略に沿ったデジタル化に向けた診断と提案を行ないながら、DX認定の取得につなげるサービスです。サポート工程として、①当該企業のビジネスモデルの理解とビジョンの共有、②ビジョンに向けた課題の抽出、③デジタル部分の問題の有無の検証、④DX戦略の策定（デジタル化のロードマップの策定、社内の体制構築、人材育成など）、となります。

一方、「**守りのDX**」とは、セキュリティ強化のDX（ISMS取得サポート）です。

ISMSの取得・運用サポートは、令和3年にリリースされたISMSのデジタルツールにより、取得と運用にかかるコストの大幅な低減を実現できます。弊社はデジタルツールを活用したISMSの取得・運用のサポートをメニュー化していき、事業者にもコスト低減を浸透させることに注力します。

導入済みの事業者に対するデジタルツールへの移行もサポート可能ですが、当面は主に**新規取得のサポート**を対象として取組みます。

以上のサービスを下、「**攻め**」と「**守り**」の両面でのDX商品を開発することで顧客の具体的なニーズを捉え、新規顧客を獲得することを目指します。

##### 【経営革新計画に取組むきっかけ】

弊社が目指したり取引先として期待する事業者はホームページを見ると多くは経営革新計画のシンボルマークを掲載していました。「経営革新計画」というもので県の承認を受けたんだろうな」ぐらいは知っていましたので、言葉程度は知っていたこととなります。そのような時、弊社が所属する川越商工会議所の経営指導員の方から「そろそろ経営革新計画を作成してみたらどうですか」と勧めていただき、今回の計画作成・承認に至りました。

##### 【経営革新計画の承認を受けた感想】

「計画自体は思った以上に早く完成したな」というのが実感です。専門家の方が第三者の立場で様々な質問をされ、それに応えるという打ち合わせを4回ほど行いました。質問と回答を繰り返す内に自分の考えが整理できて「良いかどうか」の確認もできてしまうこともありました。頭で考えていたことを整理し、第三者の専門家から客観的な意見や感想をお聞きすることもできて大変有意義だったと思います。

##### 【更なる事業展開・抱負について】

実は今回の計画は既に現場では動き出していました。「攻め」を中心に取組んできたDXでしたが、「守り」を加えて、提供するサービスはDX全体を俯瞰した事業モデルへと拡大するものでした。引き続き計画に沿って一層の取組み強化を図りたいと考えています。

##### 【最後に経営革新計画を検討中の方に向けて】

よく言われる言葉ですが、「経営者は孤独」です。何かを考える時に中立の立場で話に耳を傾け、伴走しながら考えをまとめてくれて、形にしてくれる。そのような専門家は「大変頼りになる存在だな」と感じました。このような機会は利用しない手はないと思います。是非、チャレンジしていただければと思います。

事業所名	ウィ・コネクト合同会社
住所	川越市新宿町1-17-17 ウエスタ川越 515号室
電話番号	049-293-2855
Webサイト	<a href="https://we-connect.co.jp/">https://we-connect.co.jp/</a>
E-mail	<a href="mailto:info@we-connect.co.jp">info@we-connect.co.jp</a>

インフォメーション

# 経営革新計画承認制度 ～検討してみてもいいかな？～

埼玉県は、挑戦する企業を応援します!!

## 経営革新計画

県知事による承認制度のご案内

【経営革新計画承認制度】とは

埼玉県では、中小企業等経営強化法に基づき、「経営革新計画」を承認しています。承認を受けると、さまざまな支援措置を利用することが可能となり、事業者の皆様の業績拡大、向上が期待されます。

対象：本社登記が県内の\*特定事業者で、1年以上の事業実績がある企業(個人※)の皆様 ※個人の場合は県内に住所を有する方が対象です。

承認を受けるメリットは?

- 新しい取り組みをスタートするきっかけになる
- 社員のモチベーションUP、後継者育成に繋がる

経営革新計画承認企業の声

- 信用力が向上!
- 計画経営に転換!
- 知名度が向上!

計画の内容

承認までの流れ

承認企業への支援内容(メリット)

埼玉県では、中小企業等経営強化法に基づき、経営革新計画を承認しています。承認されると、様々な支援措置を利用することが可能となり、事業者の皆さまの業績拡大、向上が期待されます。

対象：本社登記が県内の\*特定事業者で、1年以上の事業実績がある企業(個人※)の皆様 ※個人の場合は県内に住所を有する方が対象です。

\*特定事業者の範囲

業種	従業員
製造業	500人以下
卸売業	400人以下
サービス業	300人以下
小売業	300人以下

経営革新の「新事業活動」とは、6つに類型された「新たな取り組み」をいい、「経営の相当程度の向上」とは、「付加価値額」及び「給与支給総額」の増加です。

<新たな取り組み>

1. 新商品の開発又は生産
2. 新しいサービスの開発又は提供
3. 商品の新たな生産又は販売の方式の導入
4. サービスの新たな提供の方式の導入その他の新たな事業活動
5. 技術に関する研究開発及びその成果の利用
6. その他の新たな事業活動

<経営の相当程度の向上>

事業期間	「付加価値額」又は「一人当たりの付加価値額(※)」の伸び率	「給与支給総額」の伸び率
3年計画	9%以上	4.5%以上
4年計画	12%以上	6%以上
5年計画	15%以上	7.5%以上

事業期間とは：計画期間のうち研究開発期間を除く新事業活動を実施する期間  
 付加価値額＝営業利益＋人件費＋減価償却費  
 (※) 付加価値額を従業員数で割ったもの手当



出所：埼玉県ホームページ  
 経営革新シンボルマーク

**相談から承認までを商工会議所、商工会、埼玉県がバックアップ!!**

中小企業診断士などの専門家が、貴社の「強み・弱み」などの現状分析や市場分析、計画作成までをお手伝いする制度をご利用いただけます。

【必要書類】

- ・申請書、事業計画書、決算書(3期分)、登記簿謄本、定款、会社案内

※詳細は、埼玉県のホームページ(QRコード)でご確認ください。



QRコード

出所：埼玉県ホームページ、チラシから抜粋

インフォメーション

## 創業支援ルーム入居者募集中(申し込みの締め切りは9月30日(土)17時まで)

埼玉県西部地域振興ふれあい拠点施設「ウェスタ川越」創業支援ルームでは、10月中・下旬に入居可能となる予定のお部屋を対象に、令和5年10月中旬「入居審査会」を開催する予定です。入居に関する個別相談・施設見学申し込みを、随時受け付けておりますので、事前にご連絡・お申出ください。

詳細はウェスタ川越のホームページ、もしくは、入居に関するご案内のPDFファイルをご覧ください。

※PDFダウンロードURL ⇒ [https://www.westa-kawagoe.jp/download/files/202304\\_nyuukyo.pdf](https://www.westa-kawagoe.jp/download/files/202304_nyuukyo.pdf)  
 (なお、書類提出の前に、一度事務局までご連絡ください。)



QRコード

紙面に関するお問い合わせ

埼玉県西部地域振興ふれあい拠点施設 ウェスタ川越 創業支援ルーム  
 〒350-1124 埼玉県川越市新宿町1-17-17  
 電話：049-249-1185 / Fax：049-249-1180  
 メール [sougyou@westa-kawagoe.jp](mailto:sougyou@westa-kawagoe.jp)